



ESCUELA DE SEGUROS  
CHILE

Diplomado Internacional

# Reaseguros

## Online

Versión 15 - 2022



ASOCIACION DE  
ASEGURADORES  
DE CHILE A.G.

## Escuela de Seguros Chile

Líder en Riesgos, Seguros, Pensiones y Servicios Financieros Latam.



PartnerRe



Swiss Re

Munich RE



SCOR  
The Art & Science of Risk

LLOYD'S



APASEG  
Asociación Peruana  
de Empresas de Seguros



FEDERACION ECUATORIANA  
DE EMPRESAS DE SEGUROS  
FEDESEG





**HERNÁN ZILLERUELO**  
DIRECTOR ACADÉMICO

## Cuerpo Académico

Consultor en materias de Seguros y Reaseguros. Comenzó su carrera en el área de seguro directo en 1983 en Aetna Chile como Suscriptor y luego como Gerente de Suscripción y Reaseguros.

En 1996 asume como Gerente Técnico de Chubb de Chile y luego en 1998 comienza su carrera en el área de Reaseguros como responsable técnico para Latinoamérica en American Re.

Desde 2002 a 2019 se desempeñó como responsable de negocios de P&C para Partner Re en diferentes áreas de Latinoamérica.

### **ARÍSTIDES BRICEÑO**

Senior Market Underwriter e integrante del equipo de P&C Analytics de Swiss Re LatAm, Miami Florida. Experiencia en la Industria de Reaseguros. Especializado en Técnicas Analíticas, Actuariales y Reaseguros. Licenciado en Ciencias Actuariales y Profesional de Finanzas con una Maestría en Ciencias (MS) enfocada en Finanzas Computacionales y Gestión de Riesgos de la Universidad de Washington.

### **JOAQUÍN ECHENIQUE**

Ingeniero Civil Electricista, ha ocupado diversos cargos en el sector asegurador tanto en la Comisión del Mercado Financiero, donde fue Intendente de Seguros, como en el mercado chileno ocupando diversos cargos gerenciales en seguros generales, de vida y de crédito. Fue gerente regional de finanzas del grupo Zurich para Latinoamérica, y también fue gerente de la Asociación de Aseguradores de Chile. Actualmente socio de PrimAmérica.

### **ANDRÉS CORTÉS**

Ingeniero Civil Industrial, Universidad de Santiago, MBA School of Management por la Pontificia Universidad Católica de Chile. International Management Game, Carnegie Mellon GSIA. Diploma Matemáticas Actuariales por la Pontificia Universidad Católica de Chile. Diploma en Innovación & Marketing, Escuela de Ingeniería, por la Pontificia Universidad Católica de Chile. Actualmente Gerente General de SCOR Global Life en Chile y Director Regional de Reaseguros de Vida en los mercados de América del Sur. Miembro del Special Risks Working Group LMS SCOR Global Life. Expositor habitual en SCOR In-house training. 27 años de experiencia en los mercados de seguros y reaseguros de vida en Chile y Latinoamérica.

### **JULIO ESPINOZA**

Ingeniero Civil Industrial, Pontificia Universidad Católica de Chile. Postgrado en Administración de Empresas en la Universidad Adolfo Ibáñez. Experiencia laboral de más de 30 años en instituciones de seguros, como Mapfre Re, Allianz, Cruz del Sur y Royal & SunAlliance. Ex presidente del Directorio de CESCE Chile Aseguradora S.A.



### DANIEL REVILLA

Administrador de Empresas y Contador de la Universidad del Pacífico, en Lima. MBA de la Universidad de Pensilvania (Wharton School). Actualmente “Encargado Regional de Lloyd’s para América Latina y el Caribe”.

### DOMINIQUE HIERRO

General Manager para Latinoamérica y el Caribe, haciéndose cargo del desarrollo de negocio para RGA Reinsurance Company, responsable de los países de América Latina sin considerar México y Brasil. Anteriormente, Dominique se desempeñó en RGA como Chief Marketing Officer para nuestras oficinas en México. Amplia experiencia en la industria del seguro y reaseguro en los ramos de Vida y Salud. Antes de integrarse a RGA en 2010, se desempeñó en una variedad de puestos de dirección en las operaciones en México de diferentes compañías, incluyendo Transamérica Reinsurance, GenRe Reinsurance y Seguros Comercial América (actualmente AXA Seguros). Actuaría por la Universidad Anáhuac del Sur México.

### HUGUES BERTIN

Graduado como actuario en el Instituto de Estadística de París (Francia) y del Programa de Altos Directivos del IAE (Argentina). Hugues es CEO y Founder de Digital Insurance LatAm, la primera consultora en estrategia especializada en innovación y transformación digital en seguros e insurtech. Es también managing director de la TDI Academy, socio del fondo HCS Capital y socio fundador de Insurtechile. Tiene una trayectoria de más de 20 años en Seguros en Europa y América Latina, donde ha liderado o asesorado a actores de la industria de seguros en proyectos de transformación digital e innovación. Es conferencista sobre Insurtech e Innovación en seguros. Fue también vicepresidente de BNPP Investment Partner Argentina y asesor de la Superintendencia de seguros de Argentina.

### EDUARDO LARA

Actuario de la Universidad Nacional Autónoma de México, especialización en Gerenciamiento de la Salud por el Centro de Ciencias de la Salud de la Universidad de Arizona y estudios de posgrado en Administración y Finanzas en el Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Monterrey. Ex-presidente de la Asociación Mexicana de Actuarios, y actual Miembro de la Junta de Honor y Justicia del Colegio Nacional de Actuarios; es Delegado de las Asociaciones Actuariales Mexicanas ante la Sección y Comité de Salud de la Asociación Actuarial Internacional y Vicepresidente del Subcomité para América Latina de la Asociación Actuarial Internacional. Tiene experiencia de 25 años en el sector asegurador, reasegurador y de consultoría, especializado en salud dentro de empresas globales, como funcionario de alta gerencia, en áreas de estrategia, administración de riesgos, operaciones y actuaría; siendo el responsable de la región Latinoamericana. Actualmente es el Responsable de Salud (VP, Head of Health) de RGA Reinsurance Company para la región de Latinoamérica.

### CARLOS GOÑI

Abogado, Universidad Católica de Valparaíso, Liquidador Oficial de Seguros. Durante su desempeño profesional se ha especializado en el Derecho Comercial, en el área de seguros, transporte y comercio marítimo. Socio fundador de la firma Goñi & Cía. Abogado. En su calidad de Liquidador Oficial de Seguros, cuenta con vasta experiencia en liquidación de pólizas de casco y maquinaria, transporte, construcción y montaje y responsabilidad civil. Autor de diversas monografías y artículos de las materias señaladas y expositor en seminarios tanto en Chile como en el extranjero.

**\* Adicionalmente, en charlas específicas y a solicitud del Director Académico, se podrán cambiar o integrar otros profesionales.**



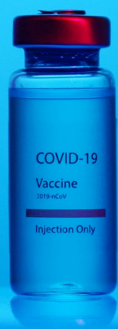
## INTRODUCCIÓN

La Industria Aseguradora en Latinoamérica está experimentando un crecimiento muy significativo, avanzando paso a paso hacia los niveles de los países más desarrollados. Este crecimiento incluso independientemente de la situación financiera mundial, continúa siendo muy robusto. El crecimiento de la industria de seguros requiere del aporte técnico y de solvencia que el reaseguro entrega. Por el momento el mercado latinoamericano ha sido capaz de financiar su crecimiento con un pequeño aumento del monto reasegurado. Sin embargo, las nuevas regulaciones de solvencia y las dificultades para obtener capital, nos permiten predecir que el reaseguro será también un negocio que probablemente crezca a tasas incluso más altas que las del seguro directo. Incluso hoy el mercado de reaseguro latinoamericano está reportando primas del orden de U\$ 24 billones y saber cómo comprar y definir este tipo de protecciones se ha transformado en una necesidad vital para cualquier asegurador.

El mercado de reaseguros ha tenido fuertes cambios en los últimos años, marcado por el aumento de grandes catástrofes de la naturaleza y de aquellas provocadas por el hombre. Los atentados terroristas del 11 de septiembre de 2001, el Huracán Katrina en USA, el terremoto del 27F en Chile, los terremotos de Japón y Nueva Zelanda, las inundaciones de Tailandia y la “Súper tormenta Sandy” ocurrida el año 2014, el terremoto en Nepal, los huracanes en el caribe y Puerto Rico, junto con la caída de los precios de las acciones, bajas en las tasas de interés y la crisis financiera mundial, han producido y probablemente continuarán generando una reducción importante en el número de empresas reaseguradoras en el mundo.

Recientemente, la pandemia de Covid 19 tanto a nivel de la economía global como de los mercados de seguros y reaseguros está generando dificultades gigantescas y en realidad aún falta para cuantificar la totalidad de sus efectos. Estos cambios han afectado y continuarán afectando a la industria aseguradora mundial generando una suerte de reordenamiento institucional. El área de reaseguros en las compañías de seguros es administrada por profesionales especialistas en esta materia que, en su mayoría, teniendo formación profesional han ampliado sus conocimientos y habilidades con formación en nuestro país y principalmente en el extranjero.

La relevancia del área de reaseguros en las Compañías Aseguradoras y la ausencia de Programas de Formación en Latinoamérica, es lo que ha llevado a la Escuela de Seguros de la Asociación de Aseguradores de Chile, en conjunto con Corporación Lloyd's de Londres, Munich Re, Swiss Re, Partner Re, SCOR Global Life, RGA Re, las Asociaciones Aseguradoras de: APESEG de Perú; ASES de El Salvador, FEDESEG de Ecuador, APADEA de Panamá, ABA de Bolivia, APCS de Paraguay; AACS de Argentina, a desarrollar la 15ª versión del Diplomado Internacional de Reaseguros, orientado a entregar una sólida formación teórica y práctica en esta materia.



## OBJETIVO GENERAL

Formar profesionales en el área de reaseguros, por medio de fortalecer los conocimientos y herramientas de decisión en el ámbito de esta disciplina, enfocado a aquellas personas que deseen tener una formación profunda y avanzada en esta materia, junto con entregar una visión de tendencias futuras a nivel mundial. Este programa responde a las necesidades de formación profesional, para aquellas personas que trabajan en la industria aseguradora, de reaseguros y brokers. Los contenidos están basados en la experiencia nacional e internacional de reaseguros y la normativa existente en Chile y el extranjero. El programa del diplomado incluye talleres de aplicación práctica, que tienen como objetivo integrar todo el conocimiento y habilidades desarrolladas durante el programa. Al finalizar los participantes serán capaces de identificar, describir, analizar, aplicar y proponer un programa de reaseguros para sus compañías y empresas.

## OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Describir y analizar los fundamentos, modalidades, tipos y el propósito de las diferentes formas de reaseguro, con el objeto de entregar un conocimiento acabado y las herramientas necesarias para la planificación de un eficiente programa de reaseguros, enfocado a las compañías de seguros.
- Definir y describir los aspectos más relevantes del ámbito regulatorio, sus efectos, alcances y sugerencias de modificaciones, incluyendo el marco legal nacional e internacional del reaseguro.
- Describir y analizar reaseguros en riesgos específicos: Catastróficos, Property, Vida y Salud.
- Describir y aplicar modelos de programas de reaseguros a carteras de seguros, bajo el concepto de optimización de rentabilidad.
- Analizar el valor del broker de reaseguros y el análisis de security.
- Analizar la industria internacional del reaseguro, el mercado y tendencias futuras.

## PÚBLICO OBJETIVO

Gerentes y Subgerentes de Reaseguros de Compañías de Seguros, Gerentes y Ejecutivos de Corredoras de Seguros, y de Reaseguros, Gerentes de área Hipotecaria de Bancos Comerciales, Gerentes de Riesgos y Seguros de Grandes y Medianas empresas, y profesionales con potencial y liderazgo en el área de reaseguros dentro de Compañías de Seguros.

## EVALUACIÓN

Existirán 3 pruebas parciales con una ponderación de 35%, evaluación ejercicio práctico con ponderación de 25% y un examen final de 40%.

## REQUISITOS DE APROBACIÓN

Para aprobar el Diplomado se exigirá una asistencia mínima de 80% y una nota igual o superior a 4 (en escala de 1 a 7) en el promedio de las pruebas y/o trabajo práctico.

## CERTIFICACIÓN

Los participantes que aprueben el Diplomado recibirán un diploma extendido por la Escuela de Seguros de la Asociación de Aseguradores de Chile.

## PREMIO

Beca de perfeccionamiento en Miami ofrecida por Partner Re, gastos pagos. (Vuelos y hospedaje)

Este premio se otorgará a uno de los mejores alumnos del diplomado. Es indispensable el dominio del idioma de inglés.

# Plan de Estudios



## **MÓDULO 1**

### **ORIGEN DEL REASEGURO, PRINCIPIOS BÁSICOS**

- Principios básicos del reaseguro con ejemplos de su aplicación en concreto.
- Requerimientos de Compliance y Transparencia en el Reaseguro
- Rol de Broker de Reaseguro

## **MÓDULO 2**

### **MARCO LEGAL**

- El reaseguro como negocio internacional – normas internacionales
- Normas legales locales en Chile y Latinoamérica
- Estudio de casos particularmente en el uso y efectos de las cláusulas Follow the Settlement, Follow the Fortune, Cut Through, Claims Control, Claims Cooperation, etc.
- El arbitraje como mecanismo de solución de conflictos en el Reaseguro. Principales cláusulas, forma de nombramiento.

## **MÓDULO 3**

### **TALLER DISEÑO DE UN PROGRAMA DE REASEGUROS**

- Taller práctico incluyendo el desarrollo de conceptos de optimización de rentabilidad, uso de capital y atenuación de volatilidad
- Trabajo en Grupo durante todo el período del curso

## **MÓDULO 4**

### **TIPOS DE REASEGURO**

- Tipos de Reaseguro y su aplicación Genérica
- Contratos Automáticos, Facultativos y Facultativos Obligatorios
- Contratos Proporcionales y No Proporcionales
- Modalidad Año Calendario y Año de Suscripción – Traspaso de Cartera, Cálculo y Efectos

## **MÓDULO 5**

### **CONTRATOS PROPORCIONALES**

- Tipos Cuota Parte y Excedente, Concepto de Capacidad por Riesgo y por Evento
- Programas Proporcionales Combinados
- Concepto de Retención, Cesión, Comisión y Participación de Utilidades o Pérdidas
- Ejercicios de Aplicación





## **MÓDULO 6**

### **CONTRATOS NO PROPORCIONALES**

- Tipos por Riesgo y por Evento, Concepto de Límite y Prioridad
- Programas no proporcionales combinados
- Combinación de estructuras proporcionales y no proporcionales
- Concepto de Tasa de Ajuste, Mindep, Prima Ajustada, ROL, Reinstalación, Burning Cost, Exposición, AAD y AAL
- Ejercicios de Aplicación

## **MÓDULO 7**

### **GESTIÓN DE REASEGURO DE SALUD**

- Aplicación de distintas alternativas de Reaseguro proporcional y no proporcional a los principales tipos de seguro de Salud
- Características distintivas en cuanto a precio, comisiones y condiciones en el reaseguro proporcional y no proporcional de Salud
- Información necesaria para cotizar/colocar un reaseguro proporcional y no proporcional en Salud

## **MÓDULO 8**

### **GESTIÓN DE REASEGURO DE VIDA**

- Aplicación de distintas alternativas de Reaseguro proporcional y no proporcional a los principales tipos de seguro de Vida
- Características distintivas en cuanto a precio, comisiones y condiciones en el reaseguro proporcional y no proporcional de Vida
- Información necesaria para cotizar/colocar un reaseguro proporcional y no proporcional en vida
- Nociones generales sobre tarificación en Reaseguro de Vida
- Concepto General de Tabla de Mortalidad y su aplicación
- Efecto del Reaseguro en los principales indicadores de una Compañía de Seguros de Vida

## **MÓDULO 9**

### **GESTIÓN EN REASEGURO NO VIDA**

- Características distintivas en cuanto a precio, comisiones y condiciones en el reaseguro proporcional y no proporcional de no Vida
- Información necesaria para cotizar/colocar un reaseguro proporcional y no proporcional en no vida
- Nociones generales sobre tarificación en Reaseguro de No Vida

## **MÓDULO 10**

### **EL REASEGURO Y LOS ESTADOS FINANCIEROS**

- Impacto del reaseguro en las reservas
- Normas de Solvencia
- Capital Basado en Riesgo
- Normas IFRS 4 y 17

## **MÓDULO 11**

### **LLOYD'S DE LONDRES COMO ACTOR DEL MERCADO DE REASEGUROS**

## **MÓDULO 12**

### **GESTIÓN DEL RIESGO DE TERREMOTO**

- Definiciones, Estructuras y Formas de Protección
- Concepto de PML
- Modelos y Tarificación

## **MÓDULO 13**

### **INNOVACIÓN**



# Información General

## MODALIDAD DE REALIZACIÓN

Clases Sincrónica Online

Inicio : Martes 23 de Agosto  
Término : Jueves 20 de Octubre  
Duración : 52 horas cronológicas  
Días : Martes y Jueves  
Horario : 18:00 a 21:00 horas de Chile

## VALOR

USD \$2092 por participante

## DESCUENTOS

5% Asociados de ABA  
10% Asociados AACH, APESEG, FEDESEG, APCS, ASES, AACs, ANS, APADEA  
10% (2 participantes de la misma empresa)  
15% (3 a 4 participantes de la misma empresa)  
15% (exalumnos de Diplomados\*)  
20% (5 o más participantes de la misma empresa)

\*Descuentos no acumulables

\*\*Egresados de los últimos cinco (5) años

## INSCRIPCIONES

[www.escueladeseguros.cl](http://www.escueladeseguros.cl)

## FORMA DE PAGO

a) Particulares:

1. Contado.
2. Transferencia bancaria nacional:  
**Escuela de Seguros S.A.**  
**Banco de Chile**  
**Cta. Cte. 472-00653-03**  
**R.U.T.: 76.622.870-4**  
**administracion@escueladeseguros.cl**

3. Tarjeta de Crédito

4. Pago en línea a través de Webpay.

b) Empresas: Orden de Compra, pago contra factura.

c) Extranjeros:

**Banco : Banco de Chile**  
**Dirección : Ahumada 251, Santiago de Chile**  
**SWIFT : BCHICLRM**  
**ABA/FED : 021000089**  
**Beneficiario : Escuela de Seguros S.A.**  
**Dirección : La Concepción 322, of.402, Providencia, Santiago, Chile**  
**Cta. Cte. : 5-472-00653-08**  
**Contacto : administracion@escueladeseguros.cl**

## INFORMACIONES Y MATRÍCULAS

**Viviana Izurieta**

[matricula@escueladeseguros.cl](mailto:matricula@escueladeseguros.cl)

Cel. +56 9 9155 6965

## ASISTENTES ACADÉMICAS

**Catalina Quesada**

[asistente@escueladeseguros.cl](mailto:asistente@escueladeseguros.cl)

(\*) El Diplomado se inicia con un mínimo de 15 participantes.

(\*\*) Este Diplomado puede ser impartido cerrado para empresas